

## OPERACIONES COMERCIALES – PRESUPUESTO DE VENTAS

### PRÁCTICO N° 11

1-Confeccione el Presupuesto de Ventas para tres meses.

En el primer mes se espera un crecimiento en las cantidades vendidas del 10% y en el 2º que se mantengan iguales al mes anterior y 3º un incremento del 5%. Respecto de los precios se espera que estén estables para el 1º mes, un incremento del 20% en el 2º mes y un decrecimiento del 3% para el 3º mes.

PRODUCTO	AGOSTO			SEPTIEMBRE			OCTUBRE			NOVIEMBRE		
	Cant.	Pr. Uni	Pr. Total	Cant.	Pr. Uni	Pr. Total	Cant.	Pr. Uni	Pr. Total	Cant	Pr. Uni	Pr. Total
Camisa	190	1.200										
Pantalón	300	1.900										
Remera	210	900										
Campera	60	2.000										

2-Confeccione el Presupuesto de Ventas para dos meses.

En el primer mes se espera un crecimiento en las cantidades vendidas del 25% y en el 2º se espera que estén estables.

Respecto de los precios se espera que se incrementen en un 12% para el 1º mes y que se mantengan estables para el 2º mes.

PRODUCTO	JULIO			AGOSTO			SEPTIEMBRE		
	Cant.	Pr. Uni	Pr. Total	Cant.	Pr. Uni	Pr. Total	Cant.	Pr. Uni	Pr. Total
Botones	1.000	20							
Cierres	420	100							
Hilos	1.500	70							

