



## OPERACIONES COMERCIALES - PRÁCTICO N° 13 PRESUPUESTO DE VENTAS

ATENCIÓN: el tema se trabajará en clase, pero para mayor claridad adjunto los siguientes ítems que le servirán de ayuda para la tarea:

- ✓ El Precio Total se calcula multiplicando el Precio Unitario por la Cantidad.
- ✓ Para calcular la Cantidad del siguiente mes, SIEMPRE se toma de base la de mes inmediato anterior, esto significa que, si debo confeccionar el Presupuesto para Agosto, Septiembre y Octubre, para calcular la cantidad de Agosto tomo como base la de Julio, para calcular la de Septiembre tomo como base Agosto y para calcular Octubre tomo como base Septiembre.
- ✓ De la misma forma se procede cuando lo que se quiere calcular es el precio, siempre se toma como base el mes INMEDIATO anterior.
- ✓ Cuando de un mes a otro se dice que las Cantidades o los Precios se mantiene estables, significa que se copia el mismo valor del mes anterior.
- ✓ Cuando para calcular el valor de la Cantidad o Precio del mes siguiente, la consigna dice que hay un incremento respecto al mes anterior, significa que al valor que está escrito en el mes inmediato anterior, hay que agregarle el porcentaje que se determina. Por ejemplo, la Cantidad de Agosto es 200 y se dice que para septiembre hay un incremento del 30%. Esto significa que se espera vender un 30% más en Septiembre que en Agosto. Entonces, se debe calcular el 30% sobre 200, cuyo resultado es 60, y se lo debe sumar a 200, el resultado es 260, y ese es el valor que irá en la cantidad de Septiembre. Queda así registrada la expectativa de vender un 30% más.
- ✓ Cuando para calcular el valor de la Cantidad o Precio del mes siguiente, la consigna dice que hay un decrecimiento o disminución respecto al mes anterior, el cálculo se realiza de igual modo que lo explicado en el punto anterior, con la SALVEDAD de que al porcentaje calculado se lo debe RESTAR del original, para determinar el valor final que debe quedar escrito en la planilla.

Confeccionar los siguientes Presupuestos de Ventas:

1-Confeccione el Presupuesto de Ventas de la Empresa CASABLANCA para dos meses. En el primer mes se espera un crecimiento en las cantidades vendidas del 5% y en el 2º se espera que estén estables. Respecto de los precios se espera que estén estables para el 1º mes y un decrecimiento del 4% en el 2º mes.

PRODUCTO	JULIO			AGOSTO			SEPTIEMBRE		
	Cant.	Pr. Uni	Pr. Total	Cant.	Pr. Uni	Pr. Total	Cant.	Pr. Uni	Pr. Total
Cortinas	700	500							
Sábanas	300	400							
Toallas	500	300							

