

Práctico de Proyecto Tecnológico

Tema IV

Curso 6° Año B

Fecha: 17/11

Nombre y Apellido Juan Diego Videla

1- Diferenciar Comercio de Industria. 2 pts.

Comercio	Industria
Vende los bienes en el mismo estado como se los compra	Vende los bienes después de transformarlos
Los bienes adquiridos se denominan "Mercaderías"	Los bienes adquiridos se llaman "Materias Primas o Materiales"
Los bienes que se venden se denominan "Mercaderías"	Los bienes que se venden se llaman "Productos elaborados o Terminados"
Llevan una contabilidad general	Llevan una "contabilidad general" y además una "contabilidad de costos"

2- Calcular: 3 pts.

Concepto	EMBUTIDOS
Mano de Obra Directa	340.000
Materia Prima Directa	490.000
Mano de Obra Indirecta	80.000
Materia Prima Indirecta	70.000
Gastos de Fabricación	90.000
Gastos de Administración	40.000
Gastos de Comercialización	20.000
Gastos Financieros	9.000
Unidades Producidas	120.000

Se solicita determinar:	Importe
Costo Directo	830.000
Costo Indirecto	240.000
Costo de Producción	1.160.000
Costo de Producción Unitario	9,6
Costo Total de Ventas	1229000

3- Analizar e interpretar la siguiente lectura, marcar los errores que existen, con respecto a los conceptos de Control de Producción y Costos. 3 puntos.

"En una empresa que se dedica a la producción de artículos textiles, existen algunos problemas económicos y financieros que preocupan al dueño de la misma. Esto decidió al propietario a hablar con el Departamento de Ventas y Producción para conocer su opinión. Los responsables del Área de Ventas, creen que lo mejor para la empresa es vender en mayor cantidad, coincidiendo en esto el departamento de producción y cumpliendo con dicho objetivo, se lleva a cabo una venta muy importante (lo que implicaría un ingreso de recursos considerable), comprometiéndose con el cliente a realizar la entrega de mercaderías en una fecha determinada. Al no consultar con el Departamento de Producción, los responsables del sector ventas desconocían que, una de las máquinas necesarias para realizar el trabajo no se encontraba disponible, que su arreglo dependía de un repuesto que no se consigue en el país, por lo tanto la producción no podía comenzar en el momento planeado, tampoco se contaba con la materia prima de primera calidad necesaria para cumplir con el pedido, ni tampoco con el tiempo necesario para conocer el precio de la misma en el mercado. La mano de obra especializada permanecía en la planta a la espera de una definición".

A) ¿A qué se dedica la empresa que está haciendo analizada? ¿Qué problemas ocurrían?

Es una empresa que se dedica a la producción de artículos textiles, teniendo problemas económicos y financieros.

B) ¿Cuál era la consideración y postura del dueño de la empresa?

Se preocupó y consultó la opinión del departamento de ventas y producción.

C) ¿Qué problema sucedió en el departamento de Producción?

Los responsables del sector de ventas desconocían que, una de las máquinas necesarias para realizar el trabajo no se encontraba disponible, que su arreglo dependía de un repuesto que no se consigue en el país, por lo tanto, la producción no podía comenzar en el momento planeado, tampoco se contaba con la materia prima de primera calidad necesaria para cumplir con el pedido, ni con el tiempo para conocer el precio de la misma.

D) ¿Cuáles eran las consecuencias de ese problema?

La producción no podía comenzar en el momento planeado, tampoco se contaba con la materia prima de primera calidad necesaria para cumplir con el pedido, ni con el tiempo para conocer el precio de la misma

E) Describir una conclusión al respecto.

Tanto el departamento de Ventas como el de Producción opinan que lo mejor para la empresa es vender en mayor cantidad. Pero hubo problemas de comunicación.

4- Dar ejemplos en una fábrica de camperas de: 2 puntos

A) Costo de Producción: Directo e Indirecto

Directos:	Indirectos:
Mano de obra	Alquiler del local
Proveedores de tela, metales, algodón, plástico, etc.	Seguros de maquinaria
Materias primas	Amortización de maquinaria
	Reparaciones de maquinaria
	Combustible y lubricante de maquinarias
	Sueldo de trabajadores

B) Costos Operativos

Comercialización	Administración	Financiación
------------------	----------------	--------------

Combustible y lubricantes del camión de reparto	Amortización	Pago de intereses
Alquiler de la fábrica	Sueldos administrativos	
Comisiones de venta	Gastos de oficinas	
Seguros sobre camión de reparto		