

Economía

Es una ciencia que estudia el arte de administrar los recursos escasos con el fin de producir aquellos bienes o servicios imprescindibles para la satisfacción de las necesidades individuales y colectivas de la sociedad.

La satisfacción de las necesidades materiales (alimentos, vestido o vivienda) y no materiales (educación, ocio, etc.) de una sociedad obliga a sus integrantes a realizar determinadas actividades productivas, con objeto de obtener los bienes y servicios que se necesitan, entendidos éstos como todo medio capaz de satisfacer una necesidad, tanto de los individuos como de la sociedad.

Análisis del concepto:

- **La economía es una ciencia de carácter social**, siendo su objeto de estudio la sociedad humana con capacidad de modificar las condiciones socioeconómicas.
- **Establece una serie de leyes sociales-económicas**, que surgen de:
 - a) Hipótesis: Consiste en el conjunto de datos que brindan una imagen simplificada de la realidad.
 - b) Estadística: Es el resultado global de una infinidad de hechos económicos.
 - c) Tendencias: Explican relaciones causales entre variables económicas a través del tiempo.
 - d) Objetividad: Significa que se tiene en cuenta las relaciones causa y efecto producidas por razones científicas, independientemente de los sujetos participantes.
- **Dichas leyes rigen las relaciones causales** entre los fenómenos de carácter económico-social y los hombres en particular o reunidos en comunidad.
- **La validez de las leyes económicas** se basa en razones científicas y deben actuar de acuerdo a principios de causalidad económica para lograr determinados resultados.

Clasificación de la Economía

A) Según el campo de investigación:

- **Microeconomía:** Estudia fenómenos económicos referentes a agentes individuales o unidades económicas tales como: personas, familias y empresas, y de sus relaciones recíprocas en el proceso económico. Así por ejemplo cuando hablamos de un aumento de precio de las tarifas de luz, como consecuencia de un incremento de la demanda de este tipo de energía, se está realizando un planteamiento microeconómico.
- **Macroeconomía:** Estudia el funcionamiento de la economía en su conjunto, obteniendo una visión simplificada de la actividad económica de un país determinado o de un conjunto de países. Algunos temas de estudio de esta rama son: el empleo, la inflación, el producto total de una economía, el presupuesto público, balanza comercial del país (importaciones y exportaciones).

B) Según el carácter teórico o estratégico del análisis:

- **Economía Positiva:** Se refiere a la constatación o verificación de hechos de índole económica y sus consecuencias, en forma meramente objetiva, libre de toda opinión. Son ejemplos de esta economía definir y explicar el concepto de recursos, sus diferentes aplicaciones y las consecuencias de su uso.
- **Economía Normativa:** Se refiere a proposiciones sobre hechos de acuerdo a juicios de valor acerca de lo que debería ser o es deseable que así ocurra. Estas opiniones están basadas en distintos criterios de índole

política, ideológica, ética, etc. Un ejemplo de este tipo de economía es la opinión de la Iglesia en relación a las medidas que debería adoptar el gobierno con respecto a la situación económico social que atraviesa el país.

C) Según el carácter de equilibrio o evolutivo del análisis:

- **Estática Económica:** Estudia los temas del equilibrio económico, entendiéndose por equilibrio la estabilidad lograda por la puja entre dos variables económicas. Ejemplo: el precio de un bien se establece por el equilibrio entre las variables oferta y demanda.
- **Dinámica Económica:** Estudia los hechos económicos comparándolos con los que le antecedieron o le sucederán. Ejemplo: El análisis del precio de un bien comparado con variables que lo modificaron con anterioridad o que lo podrían modificar.

D) **Según el proceso evolutivo de las ciencias económicas:** Surgen de los permanentes avances a nivel mundial referidos a estudios e investigaciones sobre distintos hechos o variables económicas. Así es necesario desglosar el estudio de diferentes aspectos de la economía como:

- **Monetario**
- **Fiscal**
- **Político**
- **Laboral**
- **Otros.**

Necesidades

Se entiende por necesidad la sensación de un cierto malestar por carecer de algo, el impulso natural de satisfacer ciertas carencias que poseemos. Incluye no sólo las necesidades de alimento o vestimenta, sino también de progresar socialmente, de organizarse políticamente etc.

Los deseos de las personas no son iguales o fijos. En consecuencia en todas las sociedades, sean ricos o pobres, es importante satisfacer en forma completa las necesidades de todos sus integrantes. Deriva de aquí, que las necesidades poseen las siguientes características:

- ***Limitadas en cantidad:*** A medida que la sociedad se desarrolla, existen más y nuevos bienes o servicios que los consumidores o usuarios desean. Por ejemplo teléfono celular, lavarropas automáticos, hornos eléctricos, etc.
- ***Limitadas en su capacidad de satisfacción:*** Es una característica relativa porque se va a dar en ciertas necesidades frente a diferentes personas. Ante el surgimiento constante de nuevas necesidades sumadas a las que ya poseen los miembros de cada sociedad, es imposible que puedan satisfacerlas completamente.

Clasificación de las Necesidades

A) Según de quien surjan:

- **Del Individuo:**
 - Naturales: Alimentarse, vestirse etc.
 - Sociales: Surgen de la vida en sociedad por ejemplo educación, recreación, etc.
- **De la Sociedad:**
 - Colectivas: Surgen del individuo y pasan a ser de la sociedad. Ejemplo el transporte.
 - Públicas: Surgen de la misma sociedad. Ejemplo orden público, seguridad etc.

B) Según su naturaleza:

- **Primarias:** Aquellas que hacen a la conservación de la vida del hombre Ejemplo: alimentación, vivienda, vestimenta.
- **Secundarias:** Son las que tienden a aumentar el bienestar del individuo, y varían de acuerdo al medio cultural, social o económico de cada individuo, o la época que se esta tratando. Ejemplo estudiar un idioma, comprar un DVD.

C) Según la naturaleza del bien utilizado:

- **De bienes:** Satisfechas por causas materiales Ejemplo: Alimento, vestimenta.
- **De servicio:** Satisfechas por el hacer de otras personas. Ejemplo Educación, salud etc.

D) Según el tiempo de satisfacción:

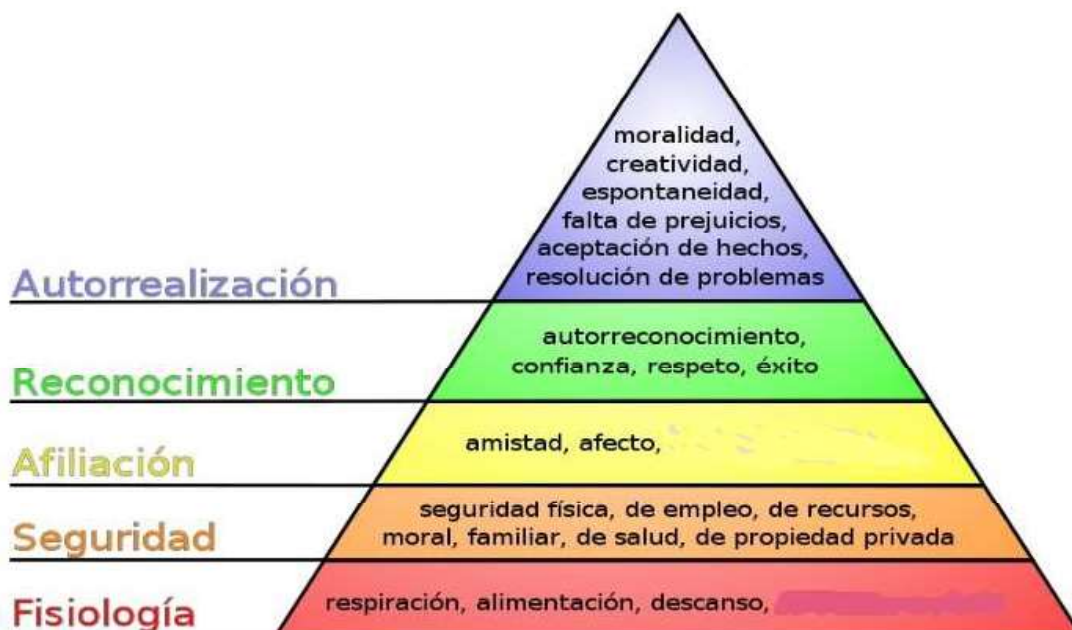
- **Presente:** De satisfacción inmediata. Ejemplo alimentación vestimenta
- **Futuras:** Surgen de la previsión voluntaria u obligatoria. Ejemplo ahorro, seguros.

E) Según la relación existente entre dos o mas necesidades.

- **Concurrentes:** Es una de las características de las necesidades que absorben, neutralizan o sustituyen a otras por ejemplo la sustitución del ventilador de pie por el ventilador de techo, y más tarde por el aire acondicionado.
- **Complementarias:** Aquellas que no pueden satisfacerse aisladamente. Una depende de otra para lograr satisfacer la carencia. Por ejemplo la adquisición de un bien para luego poder consumirlo.
- **Recurrentes:** Se trata de las necesidades que se repiten frecuentemente por ejemplo alimentarse, vestirse, etc.

Para satisfacer todo el conjunto de necesidades que se ternan ilimitadas, se utilizan los recursos o bienes y los servicios.

La Pirámide de Maslow, o jerarquía de las necesidades humanas





1. **Necesidades básicas o fisiológicas:** Son las únicas inherentes en toda persona, básicas para la supervivencia del individuo. Respirar, alimentarse, hidratarse, vestirse, etc.
2. **Necesidades de seguridad:** Se busca crear y mantener una situación de orden y seguridad en la vida. Una seguridad física (salud), económica (ingresos), necesidad de vivienda, etc.
3. **Necesidades sociales:** Implican el sentimiento de pertenencia a un grupo social, familia, amigos, pareja, compañeros del trabajo, etc.
4. **Necesidades de estima o reconocimiento:** Son las necesidades de reconocimiento como la confianza, la independencia personal, la reputación o las metas financieras.
5. **Necesidades de autorrealización:** Este quinto nivel y el más alto solo puede ser satisfecho una vez todas las demás necesidades han sido suficientemente alcanzadas. Es la sensación de haber llegado al éxito personal.

Esta teoría es muy utilizada actualmente. Uno de los campos donde más se analiza y estudia la **pirámide de Maslow es en el marketing**. Las empresas adecuan su producto, su mensaje y su comunicación al escalón de necesidad que creen que pueden cubrir y satisfacer.

Bienes o Recursos

Concepto: Son todas aquellas cosas materiales o inmateriales que están a disposición del hombre para su consumo, con el fin de satisfacer sus necesidades.

No se refiere sólo a los recursos naturales (tierra, minerales, etc.) sino también a los bienes creados por el hombre e incluso a los otros que son intangibles como la inteligencia, creatividad o voluntad de trabajo.

CLASIFICACIÓN

Bienes Libres.-Son aquellos bienes que se encuentran en la naturaleza y que le hombre para obtenerlos no requiere realizar una actividad académica. Los bienes libres se caracterizan por:

Son creados por la naturaleza

Son abundantes

No tienen propietario

Son gratuitos

Son intransferibles

Tienen valor uso, pero no valor de cambio

Tienen utilidad

Bienes Económicos.-Son aquellos bienes creados por el hombre, siendo estudiados por la económica. Los bienes económicos se caracterizan por:

Son creados por el hombre

Son escasos

Tienen propietario

Se pueden transferir

Tienen valor de uso y de cambio

Tienen utilidad

CLASIFICACIÓN DE LOS BIENES ECONÓMICOS

A) Por su Naturaleza

Materiales (Tangibles).- Se refiere a aquellos bienes que pueden ser captados por nuestros sentidos por tener existencia física. Por ejemplo los zapatos, un lapicero, una mesa.

Inmateriales (intangibles).-Son valores abstractos que satisfacen necesidades pero carecen de existencia física. Por ejemplo un software, una marca, fórmula química, patentes, etc.

B) Por su Duración

Fungibles.- Son aquellos bienes que se extinguen en el primer uso. También se dice que sirven para corta duración. Por ejemplo la gasolina, las velas, etc.

No Fungibles.- Son aquellos bienes que tienen uso repetido, su consumo no es total en el primer uso, tal es el caso de un escritorio, una silla, el martillo, etc.

C) Por su Aspecto Legal

Muebles.- Aquellos bienes que se pueden trasladar de un lugar a otro a voluntad de la persona, por ejemplo un televisor, una máquina de escribir.

Inmuebles.- Son bienes que permanecen fijos ya que no pueden ser trasladados de un lugar a otro, salvo que sean destruidos. Tal es el caso de las casas, los terrenos. A los inmuebles también denominados bienes raíces y deben ser inscritos en el registro de la propiedad inmueble con el fin de asegurar los derechos sobre ellos, a pesar de esta definición la ley asegura como bienes inmuebles a los barcos, trenes, aviones.

D) Por su grado de elaboración

Materias Primas: Son todos los bienes que nos brinda la naturaleza. Son de origen vegetal, mineral y animal.

Producto Semielaborados: Son aquellos que se encuentran en diferentes etapas del ciclo productivo y que aún no están listos para su venta. Ej. Pintura sin envasar.

Productos Terminados: Son los que han finalizado su etapa de transformación y están en condiciones de satisfacer necesidades de consumo o bien ser utilizados como medio de producción. A su vez se clasifican en

Bienes Intermedios.-Estos bienes llamados también insumos son aquellos que todavía van a sufrir una nueva transformación para poder satisfacer una necesidad, por ejemplo harina, cuero, madera.

Bienes Componentes: Aquellos que una vez finalizado la producción pasa a formar parte de otros bienes, pero sin perder su identidad de un bien anterior. Por ejemplo las piezas de un motor

Bienes Finales.-Son aquellos que ya no sufren nuevas transformaciones, se disfrutan de inmediato y están listos para cumplir una función económica; por ejemplo el pan, el calzado, la carpeta; etc.

E) Por su Función

De Consumo.-Son aquellos que satisfacen directamente las necesidades del hombre. Por ejemplo una manzana, un pantalón, una gaseosa.

A su vez pueden clasificarse en

Durables: Aquellos que brindan al consumidor una cierta cantidad de servicios durante un tiempo relativamente extenso como por ejemplo muebles, vivienda, electrodomésticos etc.

No Durables: Aquellos que se consumen o gastan completamente en el acto de satisfacer una necesidad, como por ejemplo los alimentos.

De Capital.-Son aquellos bienes que sirven para producir otros bienes. Por ejemplo una máquina de impresión que se utiliza en la fabricación de libros.

Son Durables: aquellos que conforman el aparato productivo de un país ejemplo maquinarias medios de transporte etc.

Son no Durables: aquellos que quedan eliminados en una producción ejemplo el gas utilizado en los hornos.

F) Por su relación con otros bienes

Bienes Complementarios.-Son aquellos bienes que se necesitan entre sí. Además un aumento en el precio del bien relacionado produce una disminución en la demanda del bien original. Por ejemplo el café y el azúcar, el pan y la mantequilla, el pantalón y la correa, el cuaderno y el lapicero, el DVD y el televisor.

Bienes Sustitutos.-Son aquellos bienes que se pueden reemplazar uno por el otro. Además un aumento en el precio del bien relacionado produce un aumento en la demanda del bien original. Por ejemplo el café o el té; un refresco o una gaseosa.

Bienes Independientes: Son aquellos que no tienen relación entre sí para la satisfacción de necesidades, no son complementarios ni sustitutos ejemplo mesa, silla. Etc.

Servicios

Concepto: Se entiende por servicio, las actividades que se destinan directa o indirectamente a satisfacer las necesidades de las personas, con la particularidad de que no se produce ningún tipo de bien natural.

Son ejemplos: la distribución de bienes, actividades que satisfacen necesidades culturales, de salud, de servicio que prestan los bancos o las compañías de seguro, etc.

Actividad

- 1) ¿A qué se llama economía?
- 2) Analizar el concepto de Economía

- 3) ¿Cómo se clasifica la economía? Explicar
- 4) Diferenciar: a) Microeconomía de Macroeconomía b) Economía Positiva de Economía Normativa
- 5) ¿A qué se llama necesidad?
- 6) ¿Cuáles son las características de las necesidades?
- 7) ¿Cómo se clasifican las necesidades?
- 8) ¿A qué se llama bien?
- 9) ¿Qué características presentan los bienes económicos que los diferencian de los bienes libres?
- 10) ¿Cómo se clasifican los bienes económicos?
- 11) Diferenciar: a) bienes complementarios de bienes sustitutos b) Bienes de consumo de bienes de capital c) Bienes materiales de inmateriales
- 12) ¿Qué es un servicio?
- 13) Graficar la Pirámide de Maslow y explicar los tipos de necesidades
- 14) Unir con flechas

Necesidades
Fisiológicas

Necesidades
Sociales

Necesidades de
Autorrealización

Necesidades de
Estima

Necesidades de
Seguridad

Vestirse
 Afecto
 Respirar
 Llegar al éxito
 Salud
 Hidratarse
 Amistad
 Independencia Personal
 Alimentarse
 Amigos
 Familia
 Confianza

15) Completar:

- Son aquellas necesidades, que según la naturaleza del bien utilizado son satisfechas por cosas materiales.....
- Sensación de carecer de algo, unida al deseo de satisfacer esas carencias que siente el hombre para lograr sus objetivos o fines.....
- Rama de la economía que se ocupa de la economía en su conjunto.....
- Sensación de carecer de algo, unida al deseo de satisfacer esas carencias que siente el hombre para lograr sus objetivos o fines.....
- Estudia el comportamiento básico de los agentes económicos individuales o unidades económicas tales como: personas, familia y empresas y los mecanismos de la formación de precios.....

- Las necesidades son.....y los recursos son.....

16)¿Son bienes sustitutos o complementarios?

Pantalón-Cierre.....	Tela-Hilo.....
Papel-Lapicera.....	Café –Malta.....
Café –Té	Carne –Pollo.....

Valor

En sentido corriente se entiende por valor a la calidad que constituye una cosa digna de estimación o aprecio. A veces se confunden los términos valor y precio, siendo que el precio es sólo la expresión numérica del valor.

En sentido económico, el valor es una cualidad que sugiere la idea de útil y de esfuerzo (trabajo) para conseguir el bien o servicio de que se trate.

Suele tomarse dos clases de valor económico:

-Valor de Uso: Es el adjudicado por las personas en función de la utilidad que le proporciona o el grado de bienestar para la satisfacción de una necesidad.

-Valor de Cambio: es el que le otorga poder de compra a sus poseedores.

Hay bienes con un valor de uso mayor a su valor de cambio, es el caso de elementos muy preciados por sus dueños ya sea por antigüedad o significado emocional, donde su valor de cambio es muy bajo por su condición de objeto de segunda mano.

En cambio, hay otros bienes que poseen un valor de cambio muy elevado con respecto a su valor de uso casi nulo, es el caso de obras de arte.

En otras cosas, el valor de uso y el valor de cambio de un bien pueden tener similar importancia, es por ejemplo una maquina de alta tecnología para una empresa que necesita abaratar el costo de sus productos.

Utilidad

Concepto: Es la propiedad que tienen los bienes, razón por la cual son requeridos.

Es decir, la capacidad que tiene un bien o servicio de satisfacer alguna necesidad.

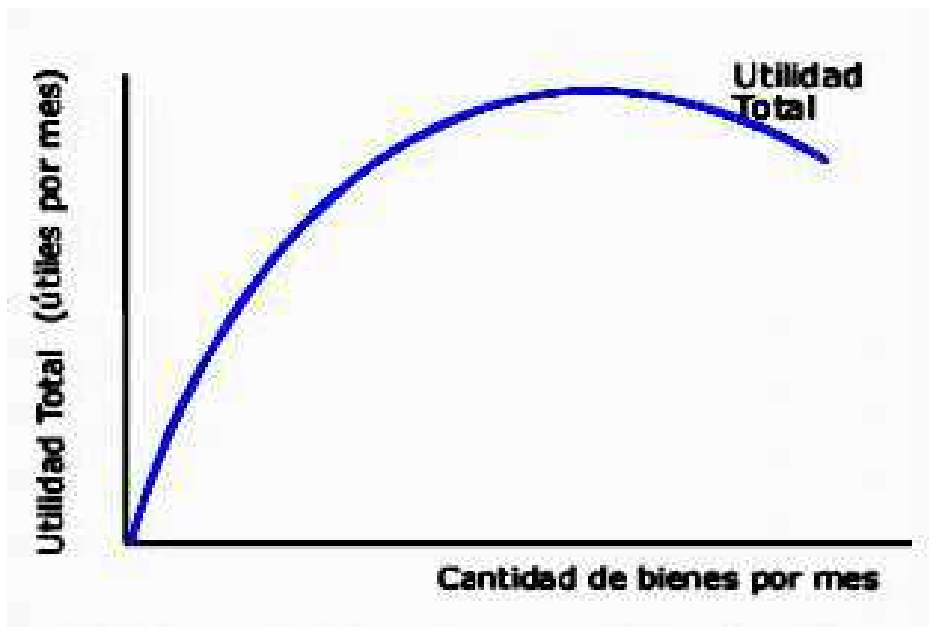
La utilidad es la medida de satisfacción por la cual los individuos evalúan la elección de determinados bienes o servicios en términos económicos. Los bienes o servicios tienen ciertas propiedades que satisfacen necesidades humanas y que repercuten de forma positiva en sus compradores o consumidores.

La Función de Utilidad

Es una función en la que se mide la “satisfacción” o “utilidad” que obtiene un consumidor cuando por medio del consumo disfruta de una cantidad de bienes. El concepto de utilidad es algo subjetivo que no se puede medir, es decir, debido a distintos factores en los que depende de cada persona es difícil medir este concepto, sin embargo es posible simular y llegar a hacernos una idea gracias a las funciones de utilidad.

La función de utilidad asigna valores numéricos a cada unidad de bienes consumidos. Ahora bien, cuando obtenemos un valor mayor al que ha resultado de la función de utilidad es mejor que si el valor fuese inferior al conseguido por la función.

En el siguiente gráfico vemos un ejemplo de la función de utilidad:



Las características más destacadas de la función de utilidad, que podemos ver en este gráfico son las siguientes:

- La utilidad se incrementa pero de manera decreciente, es decir, tiene un valor máximo y a partir de ese punto la utilidad disminuirá.
- Si aumenta el consumo del bien la satisfacción total crece, sin embargo llegados a un punto las variaciones en la utilidad son cada vez menores.

Escasez en Economía

Concepto: La escasez es el problema económico por excelencia. En economía, se habla de escasez de recursos frente a las necesidades ilimitadas. Entendiendo por escaso aquello que no es poco sino que las posibilidades de utilizarlo son limitadas, se necesita tiempo, esfuerzo, organización, capital, entre otras cosas.

Por lo tanto, la escasez no tiene relación con la tecnología sino con la disparidad producida entre los deseos o necesidades de las personas y los medios que están disponibles para satisfacerlas (Necesidades humanas ilimitadas \leftrightarrow Recursos económicos limitados).

La curva de Indiferencia

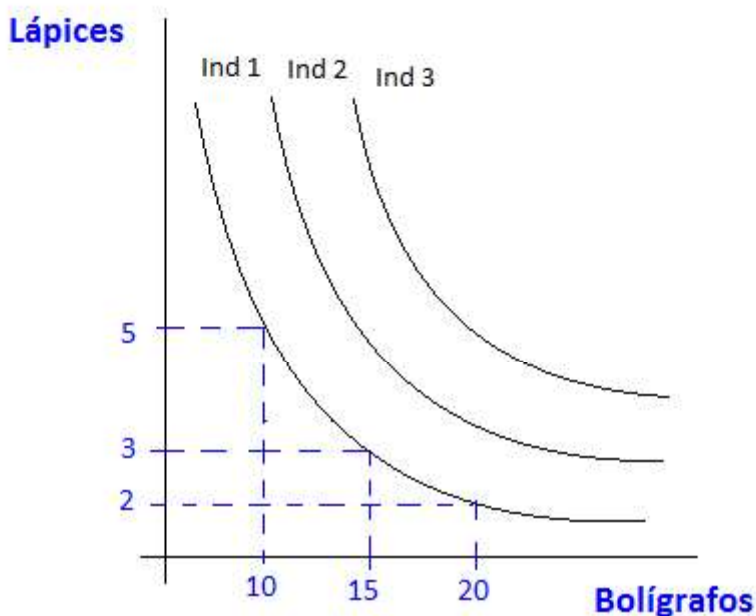
La curva de indiferencia es un gráfico que muestra las diferentes combinaciones entre dos bienes que reportan la misma satisfacción a una persona, y que son preferidas a otras combinaciones.

Cuando se llega a dos opciones que son indiferentes para el individuo, estos dos puntos que las representan se encuentran en la misma curva de indiferencia. Si se desplaza a lo largo de la curva en un sentido, está dispuesto a aceptar más bolígrafos a cambio de menos lápices; y si se desplaza en el otro sentido, está dispuesto a aceptar más lápices y menos bolígrafos. Pero cualquier punto dentro de esa curva, le reporta el mismo nivel de satisfacción.

La curva a la que nos referimos refleja, ni más ni menos, las preferencias entre pares de bienes y no tiene relación alguna con el dinero o con los precios. Es más, a lo largo de la

curva de indiferencia cada punto tiene un valor monetario distinto, pero el grado de satisfacción es idéntico.

Se traza simplemente preguntando a un individuo qué combinación de bienes prefiere, por ejemplo: 10 bolígrafos y 5 lápices; 15 bolígrafos y 3 lápices; ó 20 bolígrafos y 2 lápices. Este individuo es indiferente a cualquiera de estas tres opciones. Obsérvese que, a medida que una opción aumenta, la otra disminuye. Y dado que cuando tenemos mucho de una y poco de otra apreciaremos más la que menos tenemos (con un bien normal). Siguiendo con el ejemplo, si partimos de la primera cesta (5 lápices y 10 bolis), para conseguir 5 bolígrafos más este individuo necesitará 2 lápices. Pero en el siguiente paso, como tan solo le quedan 3 lápices, si queremos que se mantenga indiferente, le deberán entregar 5 bolígrafos por un lápiz.



Asimismo, si el individuo tiene la opción de aumentar el número de bolígrafos sin disminuir el número de lápices significa que se encuentra ahora en una nueva curva de indiferencia, que le reporta mayor utilidad que la anterior. Por eso se demuestra que se pueden trazar infinitas curvas de indiferencia conformando lo que se conoce como mapa de curvas de indiferencia.

Por otro lado, la pendiente de la curva de indiferencia mide el número de bolígrafos al que el individuo está dispuesto a renunciar para conseguir otro lápiz. El término técnico de esta pendiente es la tasa marginal de sustitución, que indica la cantidad de un bien de la que el individuo quiere prescindir a cambio de una unidad más del otro.

Esta relación aumenta o disminuye según la cantidad del bien que ya tenga el consumidor. Como a medida que nos desplazamos a lo largo de la curva de indiferencia aumentamos la cantidad de uno de los bienes, cada vez es necesaria una menor cantidad del otro bien para compensar el cambio; por ello que la pendiente de la curva se hace cada vez más plana. Esto es lo que se conoce como relación marginal de sustitución decreciente. En este sentido, no hay que olvidar que los bienes de un consumidor están acotados por

su renta o, lo que es lo mismo, están sometidos a una restricción presupuestaria. En principio, el consumidor puede gastar todo su dinero en bolígrafos o en lápices. Pero la pendiente de esta restricción presupuestaria mide la velocidad a la que ese consumidor puede compensar un bien por otro, y está dada por los precios relativos de ambos bienes. Es decir, la restricción presupuestaria está determinada tanto por los ingresos del consumidor como por los precios relativos de los bienes.

ACTIVIDADES

A- Responder las siguientes preguntas

1. En economía, ¿Tiene el mismo significado valor y precio? Justificar
2. Un bien ¿Puede tener el mismo valor de cambio y valor de uso? ¿Por qué?
3. ¿A qué se llama utilidad?
4. Definir función de utilidad
5. ¿Cuál es la relación entre Utilidad y valor?
6. ¿Cuándo un bien es considerado útil?
7. ¿Cuál es el problema económico de la escasez? Explicar y dar ejemplo.
8. ¿Cómo se incrementa la utilidad?
9. ¿Por qué disminuye la utilidad? Explicar
10. ¿Qué es la curva de Indiferencia?
11. Dar un ejemplo de curva de indiferencia y explicarlo.

B- Analizar el concepto de economía en relación con el problema de la escasez económica y responder:

1. ¿Encuentras alguna relación entre ambos temas? Justificar.
2. De acuerdo al concepto de escasez ¿Puede el hombre ganar la lucha contra este problema económico?

UNIDAD Nº 2

La Actividad Económica **y los** **Agentes Económicos**

Actividad Económica

Concepto

Son aquellos actos económicos desarrollados por el hombre en forma consecutiva y sistemática. Entendiéndose por acto económico todo esfuerzo voluntario y racional realizado con la finalidad de obtener bienes escasos que se necesitan para satisfacer necesidades. Son ejemplos: la labor de un obrero de la construcción, el trabajo realizado por un abogado, la tarea llevada a cabo por un docente, entre otros.

La actividades económicas se agrupan en tres sectores:

- a) Sector Primario: Actividad realizada con recursos naturales o materias primas (agricultura, ganadería, minería, pesca, etc.)
- b) Sector Secundario: Transforma la materia prima convirtiéndola en productos elaborados o semielaborados (construcción, industria).
- c) Sector Terciario: Prestación de servicios o actividades (transporte, educación, sanidad, comercio, financieras, etc.).

Elementos de la Actividad Económica

- **Factores Productivos**: Todos aquellos insumos necesarios para la producción de bienes y servicios (la tierra, el trabajo, el capital) y la organización de los factores nombrados.
- **Tecnología**: Estudio de los diferentes medios, métodos y técnicas que pueden elegirse para el logro de la producción de un determinado bien o servicio.
- **Especialización**: Entendiéndose por tal la división del trabajo, que consiste en la partición de distintas actividades que en conjunto logran la producción de un determinado bien o servicio.
- **Intercambio**: Relacionado con el costo de oportunidad, es decir la cantidad de bienes o servicios a lo que se deben renunciar para poder producir otros.

Los Factores Productivos

Los Factores Productivos son aquellos recursos necesarios para realizar cualquier proceso de producción.

Clasificación de los Factores Productivos

a) **FACTOR NATURALEZA**: Esta formada por el conjunto de recursos primarios o materias primas que ésta brinda, necesarios para que toda empresa pueda comenzar con su ciclo de producción. Por ejemplo: la tierra para cultivo, la fauna y la flora, los cursos de agua, los yacimientos.

b) **FACTOR TRABAJO**: Se entiende por trabajo toda actividad física o intelectual desarrollada por una persona que interviene en un proceso productivo.

El factor trabajo, representa la parte de población que desarrolla actividades de tipo productivas.

La población es el conjunto de habilidades de un país, y esto no refleja sólo la cantidad sino también la calidad de los mismos. Entendiendo por calidad el nivel de educación que poseen los habitantes, factor imprescindible para acompañar los avances tecnológicos y científicos que logran el proceso de un país hacia su desarrollo.

- **Población Activa**: Se entiende por tal aquellas personas que se encuentran en condiciones de desarrollar una actividad dentro de un proceso productivo, podría decirse que abarca a los habitantes de una Nación entre los 16 a 60 o 65 años de edad.

A su vez la población activa puede ser:

Ocupados: Aquella que se encuentra desarrollando actividades dentro de un proceso productivo. Podemos mencionar a los trabajadores tanto en relación de dependencia como los independientes o autónomos.

Desocupados: Aquella que se encuentra en condiciones de desarrollar actividades productivas, pero que momentáneamente no encuentra empleo alguno.

Subocupada: Aquella que se encuentra desarrollando actividades productivas por períodos inferiores a los normales (trabajos temporales o por contrato que una vez finalizados pierden la relación laboral). Son llamados activos marginales.

- **Población Pasiva**: Se entiende por tal a aquellas personas que no reúnen las condiciones para ser consideradas población activa, solo realizan la actividad de consumo. Se encuentran dentro de esta clasificación los jubilados, pensionados, niños en edad escolar (hasta los 16 años), incapacitados para trabajar, amas de casa.

c) **FACTOR CAPITAL:** Se entiende por capital todos los medios de producción necesarios para desarrollar una actividad. Dichos medios activan a los factores naturaleza y capital.

El capital puede adoptar diferentes formas, algunas de ellas son:

- **Capital Físico:** Constituido por todos los bienes materiales necesarios para la producción de otro bien o servicio. Contablemente se denominan bienes de uso o de capital. Pueden ser fijos (aquellos que perduran en varios ciclos productivos, como ser: maquinarias, herramientas, instalaciones, edificios, muebles) o bien circulantes (aquellos que se utilizan en un solo proceso productivo y que en algunos casos forman parte del bien terminado, Ejemplo: herramientas o materiales descartables en una producción, mercaderías).
- **Capital Monetario o Financiero:** Constituido por los fondos o recursos con que cuenta un ente para la compra de capital físico. Puede ser propio de la empresa (formado por aportes de capital o las ganancias generadas por su actividad económica), o bien capital de terceros (obtenido a través de préstamos o créditos).
- **Capital Humano:** Es el conjunto de conocimientos y habilidades que poseen los individuos para desarrollar una determinada actividad económica. Es el encargado de aumentar la capacidad productiva de toda empresa.

Retribución de los Factores de Producción

Los diferentes elementos que componen los factores productivos son bienes y servicios, los cuales son demandados y afectados por diferentes mercados, con lo cual se entiende que cada uno de ellos debe poseer un precio.

El precio que se paga por el consumo de los diferentes factores, adopta los siguientes nombres:

- Para el factor tierra: Renta o Impuesto.
- Para el factor trabajo: Salario (relación de dependencia), Beneficio (Autónomo o independiente).
- Para el factor capital: Interés.

RENTA: Es la retribución que obtiene la tierra de acuerdo al valor de su productividad.

IMPUESTO: Es la prestación pecuniaria requerida por el Estado o sus órganos a los sujetos económicos, coactivamente y sin contraprestación, con el fin de atender a las necesidades públicas,

SALARIO: Es la retribución que obtienen los trabajadores en relación de dependencia, por la prestación de sus servicios.

BENEFICIO: Es la utilidad que perciben los propietarios de empresas a lo largo de un ejercicio económico o período determinado.

Interés: Es la retribución por el servicio del Capital, o bien el precio de un préstamo o crédito.

El principio económico por excelencia consiste en obtener de todo acto o actividad económica, el mayor aprovechamiento de todos los factores de la producción y del tiempo, para lograr la satisfacción de la mayor cantidad de necesidades posibles con eficacia y eficiencia

AGENTES ECONOMICOS

Concepto: Se denomina así a los encargados de llevar a cabo la producción de diferentes bienes y servicios imprescindibles para la satisfacción de necesidades humanas. Para el logro de cualquier acto o actividad económica realizada por los agentes económicos, es necesario contar con los diferentes factores de la producción.

El rol de los agentes económicos:

Puede cumplirse a través del sector privado o del sector público.

a) Sector Privado: Dentro del cual encontramos:

- **La Familia:** Presentan un doble papel dentro de la actividad económica, pues son unidades elementales de consumo y, a su vez, propietarias de los recursos productivos (trabajo y capital) que todas las empresas necesitan para desarrollar su actividad.
- **Las Empresas:** Son aquellos agentes económicos destinados exclusivamente a la producción de bienes o servicios, para lo cual deben obtener los factores productivos necesarios que le son entregados por las familias a cambio de una contraprestación, que

puede consistir en rentas (por el alquiler de tierras o inmuebles), salarios (por el trabajo obtenido) o bien, Interés, beneficio o dividendo (por el capital obtenido).

b) Sector Público: Dentro del cual encontramos al Estado que es el agente económico que tiene la intervención más compleja en la actividad económica, debido a los siguientes motivos:

- Es propietario de los factores productivos que ofrece a las empresas, de la cual también demanda bienes y servicios.
- Tiene la particularidad y exclusividad de poseer capacidad coactiva para recaudar impuestos (tanto a las empresas como a las familias).
- Establecer el marco jurídico e institucional donde se desarrollan las actividades económicas.
- Contiene todos los organismos y administraciones públicas.

Frontera de Posibilidades de Producción

El hecho que los recursos estén disponibles en cantidades limitadas y exista una necesidad de elegirlos, se puede expresar mediante la representación gráfica de la Frontera de Posibilidades de Producción.

La Frontera de Posibilidades de Producción (FPP) muestra las cantidades máximas posibles de producción que puede obtener una economía, dados sus conocimientos tecnológicos y la cantidad de factores existentes.

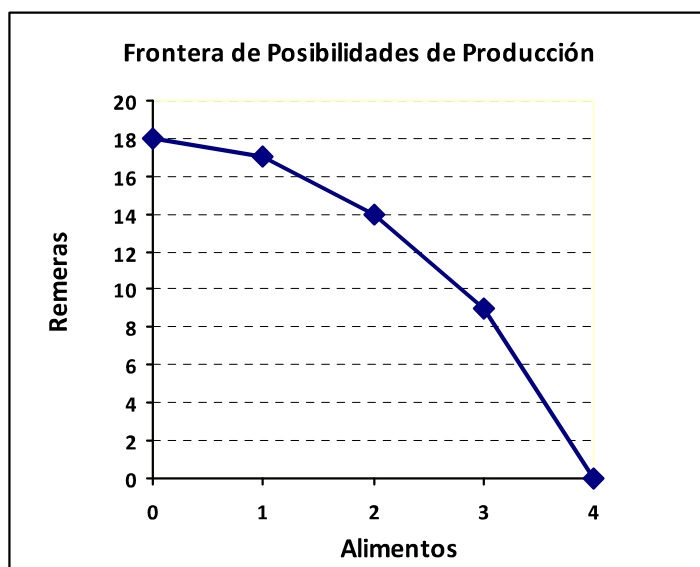
En una economía que cuenta con diversos productos, las alternativas de elección son abundantes.

A continuación se brinda un ejemplo en el cual se considera una economía que dispone de factores de producción fijos y en la que se producen sólo dos tipos de bienes: alimentos y remeras.

Si a partir de una situación dada, se decide producir más alimentos y se pone el mayor esfuerzo en esto, se tendrá que estar dispuesto a producir menos remeras. Es decir, que para lograr cubrir mejor las necesidades de alimento tendrán que estar dispuestos a sacrificar una cierta cantidad de remeras, en el supuesto que se producen sólo estos dos bienes.

Por lo tanto, si se aumenta la cantidad de producción de alimentos, tiene un costo para la sociedad en términos de que las remeras se han dejado de producir.

Opciones	Alimentos	Vestidos	Costo de Oportunidad
A	0	18	-
B	1	17	1
C	2	14	3
D	3	9	5
E	4	0	9



La Frontera de Posibilidades de la Producción está formada por todos los puntos intermedios entre las situaciones detalladas en el cuadro anterior.

Todos los puntos que muestra la curva son en principio igualmente deseables, son niveles eficientes de producción, es decir, combinaciones de remeras y alimentos que son resultado de un uso eficiente de los factores productivos disponibles.

Los puntos de la curva son los niveles máximos de producción de una economía dado los recursos determinados. Es decir que la Frontera de Posibilidades de la Producción muestra el máximo de combinaciones de productos utilizando los recursos existentes, y manifestando la disyuntiva existente en el sentido de que una

mayor cantidad producida de remeras supone una disminución de producción de alimentos.

Costo de Oportunidad

Si todos los recursos son utilizados eficientemente, la economía se enfrenta a una decisión: producir una cantidad mayor de un bien exigirá necesariamente producir menos de otro.

El costo de la opción a la que renunciamos para poder producir u obtener otra cosa se denomina costo de oportunidad.

El costo de oportunidad de un bien o servicio es la cantidad de otros bienes o servicios a la que se debe renunciar para obtenerlo.

Esta elección entre los dos bienes indica que el costo de obtener más unidades, en el ejemplo serían alimentos, es precisamente dejar de producir algunas unidades de otro, es decir de remeras.

Actividad:

- 1) ¿A qué se llama actividad económica?
- 2) ¿Cuáles son los sectores de la actividad económica? Explicar
- 3) ¿Cuáles son los elementos de la actividad económica? Explicar
- 4) Definir factores productivos y explicar cada uno.
- 5) ¿A qué se llama población activa y cómo se clasifica? Explicar
- 6) ¿A qué se llama población pasiva?
- 7) ¿Qué tipos de capital existen? Explicar
- 8) ¿Cuál es la retribución de los factores productivos? Explicar
- 9) ¿A qué se llama agentes económicos?
- 10) Explicar el rol de los agentes económicos.
- 11) ¿Qué son las Fronteras de Posibilidades de Producción? Explicar y dar un ejemplo.
- 12) ¿Qué es el costo de oportunidad?
- 13) Complete el cuadro determinando el Costo de Oportunidad y graficar la curva de Frontera de Posibilidades de Producción.

Opciones	Producto X	Producto Y	Costo de Oportunidad
A	0	20	
B	2	18	
C	4	14	
D	6	7	
E	8	0	