

Administración y Emprendedurismo

Gustón Rivas
6^{to} A

Actividad de diagnóstico - Parte 1

• ¿Qué es el emprendurismo?

Es la capacidad de identificar oportunidades y convertirlas en proyectos sostenibles e innovadores

• ¿Qué características tiene un emprendedor?

Un emprendedor es una persona que toma la iniciativa para desarrollar un negocio, una idea o un proyecto, asumiendo riesgos y buscando soluciones creativas

• Mencione tres tipos de emprendimientos y de un ejemplo de cada uno

Existen distintos tipos de emprendimientos, como los emprendimientos comerciales, que buscan generar ganancias. Los emprendimientos sociales, que buscan solucionar problemas en la comunidad y emprendimientos tecnológicos, que buscan desarrollar productos innovadores basados en tecnologías

• ¿Cuáles crees que son las principales dificultades que enfrenta un emprendedor?

Para que un emprendimiento tenga éxito, es clave contar con habilidades como la planificación, creatividad, perseverancia y el trabajo en equipo. Además, muchos emprendedores utilizan herramientas digitales y estrategias de marketing para posicionar sus productos o servicios en el mercado

Parte 2

•

**"VENDER ES FACIL,
VENDER CON ESTRATEGIA
HACE LA DIFERENCIA"**



**LAS ESTRATEGIAS
DE VENTAS SON
TÉCNICAS,
ACCIONES Y
HERRAMIENTAS
QUE AYUDAN A
ELABORAR UN
PLANEAMIENTO
ESTRATÉGICO
CENTRADO EN
MEJORAR Y
AUMENTAR LAS
VENTAS DE UNA
EMPRESA**

Como mejorar tus estrategias de venta?



**INVIERTE EN
PUBLICIDAD**



**DEFINIR TUS
OBJETIVOS**



**INTERACTUA CON
TUS CLIENTES**



**CREA
CONTENIDO
ATRACTIVO**



**DEBES
DIFERENCIARTE**



**MEJORAR EL SERVICIO
AL CLIENTE**



**APLICA LA ESCUCHA
SOCIAL**