

Pestaña 1



"Sembradores de esperanza, artesanos de fraternidad"

Práctico de Proyecto Tecnológico

Tema: Microemprendimiento, Emprendedor e Idea 6 "B" Nombre y Apellido:

Candela Trincado **Tema:** VI

1) ¿Cuáles son los factores que originan la idea de una microempresa? Explicar 2 puntos

Los factores que dan origen a una microempresa se relacionan con la detección de necesidades o problemas no resueltos en el área donde uno se encuentra, la sociedad, el mercado. Las razones más comunes son:

- Descubrimiento de productos o servicios innovadores. Esto suele pasar al detectar una necesidad o problema en cierto rubro que aún no ha sido cubierto. Esto incluye por ejemplo ciertas necesidades que no están siendo satisfechas en el mercado o un problema de deficiencia en la oferta (por ej. productos escasos o de mala calidad)
- Conocimiento técnico sobre algún rubro o sector.
- Repetición de ideas ya existentes, pero mejoradas.
- Encuentros de oportunidades en la rentabilidad de la actividad.
Simplicidad del negocio, como la facilidad de iniciar por cuenta propia motiva a iniciar un microemprendimiento.

2) ¿Cuál es el camino del emprendedor? Graficar y explicar 2 puntos

**idea —> oportunidad —> planificación —>
implementación —> adaptación —>
crecimiento**

Explicación

1. **Idea:** todo empieza con una idea, generalmente basada en la observación de necesidades.
Oportunidad: se analiza si existe una oportunidad real de emprendedurismo.
2. **Planificación:** se lleva a cabo un plan de negocios que detalle cómo se va a llevar adelante el emprendimiento.
3. **Implementación:** se pone en marcha el proyecto.
4. **Adaptación:** El emprendedor tiene que adaptarse a los desafíos y a la resolución de problemas.
5. **Crecimiento:** Si todo se ejecuta correctamente, el emprendimiento puede crecer y consolidarse.

3) ¿Cuáles son los roles en un emprendimiento? ¿Cuál es su rol? 1 punto

Los roles en un emprendimiento son:

El **creador** de la idea: piensa el producto o servicio.

El **organizador**: se encarga de planificar, hacer trámites, administrar etc.

El **vendedor** o promotor: es quien difunde el producto, busca atraer clientes.

El **productor** o ejecutor: es quien realiza el trabajo o elabora el producto.

Mi rol junto a Emiliana es el de producir y confeccionar los distintos diseños que tendrá cada modelo de bolsa.

4) Definir y dar ejemplos de: 2 puntos

a) Cooperativas

Son asociaciones de personas que se unen voluntariamente para trabajar en conjunto y satisfacer necesidades económicas, sociales o culturales. Ej: Asociación de Cooperativas Argentinas (ACA), Agricultores Federales Argentinos (AFA).

b) Franquicias

Es un modelo de negocio donde una persona (franquiciado) compra el derecho a usar una marca ya conocida y su sistema de funcionamiento. Ej. Mcdonalds, Subway, Burger King, Starbucks etc.

c) Start-ups

Son empresas nuevas e innovadoras, generalmente relacionadas con la tecnología, que buscan crecer rápidamente con ideas originales. Ej. Aplicaciones móviles, Inteligencias artificiales; PedidosYa, Uber, Google, Meta etc.

5) ¿Cuál es la diferencia entre empresario y emprendedor? Confeccionar un cuadro comparativo. Analizar los siguientes links para elaborar la respuesta. 2 puntos

<https://youtube.com/shorts/Dr-LIQYqOp0?si=jUi2VRoExLZ6PK-5>

<https://youtube.com/shorts/nD8uYfr-i94?si=l4YJ31otCDFM5kKC>

<https://youtube.com/shorts/IJx0wD9ijik?si=B1t1O1xT13WvbFUD>

EMPRESARIO	EMPRENDEDOR
Dirige y gestiona una compañía, siendo o no el dueño de esta, agrega capital y trabajo	Es quien aporta ideas empezando desde 0 y se las plantea al empresario, también lo ayuda a poner en marcha su empresa.
El empresario consta de su puesto con formalidad, es decir, su trabajo es ejercer como empresario.	El emprendedor puede ejercer principalmente otra profesión.
Se encarga principalmente del aspecto administrativo y de gestión de la empresa.	Se encarga principalmente del aspecto recreativo, es decir, propone cambios, soluciones, innovaciones para mejorar el desempeño.

El empresario está dispuesto a cometer riesgos, sin necesariamente tenerlos en cuenta	Calcula con detenimiento con qué riesgos puede encontrarse y cómo abordarlos con efectividad. Está todo el tiempo anticipado a las distintas variantes que puedan suceder.
---	--

6) ¿Qué es mejor emprendimientos en equipos o unipersonales? Justificar 1 punto.

Ambas formas de emprender tienen sus ventajas y desventajas, pero emprender en equipo aumenta las posibilidades de éxito y suele ser mejor porque permite dividir tareas y responsabilidades, abarcar varios puntos de vista a la vez, constar de más ideas y mayores capacidades de resolución de problemas, etc. Los emprendedores más exitosos (Google, Microsoft etc.) tuvieron sus inicios trabajando en grupos no tan grandes pero funcionales, en donde cada uno aportaba algo distinto y eso aporta y vale muchísimo para el crecimiento del proyecto.

Preguntas de Metacognición

¿Cómo evalúas tu comprensión del tema estudiado hoy?	<ul style="list-style-type: none"> - Entendí completamente - <u>Entendí la mayor parte</u> - Entendí sólo una parte - No entendí
¿Qué estrategias utilizaste para aprender este contenido?	<ul style="list-style-type: none"> - Atendí la explicación del docente - Hice resúmenes o esquemas - Estudié con un compañero - <u>Busqué información adicional</u>
¿Qué harías diferente la próxima vez para mejorar tu aprendizaje?	<ul style="list-style-type: none"> -Dedicar más tiempo al estudio -Pedir ayuda al profesor o a un compañero - <u>Hacer más preguntas durante la clase</u> - Realizar más actividades
¿Qué parte del tema te resultó más difícil de entender?	<ul style="list-style-type: none"> -<u>Ninguna</u> - Una pequeña parte - Varias partes - Todo el tema
¿Podrías explicar el tema a un compañero o familiar?	<ul style="list-style-type: none"> - Sí, completamente - <u>Sí, en parte</u> - No, pero lo intenté - No, no lo intenté